

» Skelleftebränslen «

Till dig som är kund eller samarbetspartner till Skelleftebränslen och Umeåbränslen

Energi på väg!



Magnussons

www.magnussons.ramsele.com

SOLLEFTEÅ - KRAMFORS

INTEK
INDUSTRIOTEKNIK ÖRNBRÄNSLE AB

ÖRNSKÖLDSVIK

Våra nya samarbetspartners!

Mitten >>

Vår "Energi-på-väg-resa" fortsätter vidare!

Det händer saker i drivmedelsbranschen, kan man lugnt säga. Bensinstationer läggs ner i stor omfattning och distribution och försäljningskanaler ändras. Det som påverkat oss mest i denna förändringsprocess är Statoil och Hydros beslutade fusion och deras nya sätt att arbeta. StatoilHydro beslutade att man i fortsättningen inte ska syssla med försäljning av bulkleveranser av diesel och eldningsolja, utan lägga ut denna verksamhet på ett fåtal partners i Sverige. Och där kommer vi in i bilden.

Många blev naturligtvis oroliga, men vi såg istället detta som en stor möjlighet till utveckling. Typiskt oss, skulle jag vilja påstå. Kanske är det just vår tro på framtiden och vår entreprenöranda som ledde fram till att vi lyckades förvärva försäljningsrätten av StatoilHydros eldningsolja och dieselförsäljning i vårt tidigare område, Västerbotten, men även i Örnsköldsvik, Sollefteå och Kramfors kommuner. Detta innebär att vi nu kan leverera dessa produkter i nästan halva Sverige, tillsammans med vårt systerbolag Skoogs Bränsle AB, som har hand om samma uppdrag i Norrbotten.

För oss är detta givetvis en stor och omfattande förändring som vi går in i. Vi är dock ganska trygga, då vi under många år skött i princip hela flödet förutom fakturering. Det som är den tuffaste uppgiften är att överta fakturering och allt vad det innebär i finansiering, kreditrisker osv. Vår administration kommer naturligtvis att sättas på prov, men jag är övertygad om att vi kommer att klara även detta.

När det gäller försäljning och distribution i våra "nya områden" – Örnsköldsvik, Sollefteå och Kramfors – har vi lierat oss med de företag som tidigare på ett alldeles förträffligt sätt under många år skött detta för Statoils och Hydros räkning. Det finns, som vi ser det, ingen som helst anledning att "ändra på ett vinnande lag". Där finns kundkontakterna, logistiken, anläggningarna och en genuin känsla för bygden och en närhet till kunderna. Så för våra kunder i detta område innebär detta ingen större förändring. Den förändring du som kund kommer att se är att fakturan kommer från oss på Skelleftebränslen.

Det här handlar egentligen bara om att vidareutveckla och förstärka vår grundtanke om att finnas så nära kunden som möjligt. Bakom våra framgångar ligger ett engagemang och en omtanke för dig som kund och en vältrimmad och effektiv logistik, så att du snabbt och enkelt kan få tag på våra produkter till rätt villkor.

En annan av våra framgångsfaktorer är ett mycket starkt och vältäckande nät av dieselanläggningar. För närvarande har vi ett 70-tal anläggningar från Ångermanälven i söder till Kiruna i norr. På åtta av dessa platser erbjuder vi även försäljning av Add blue via pump.

Nu har vi tagit ytterligare ett steg på vår fantastiska "Energi på väg"-resa, som vi startade för drygt 20 år sedan. Som jag sagt ska vi, så långt det är möjligt, försöka komma ännu närmare dig som kund. För det är du, och alla våra andra kunder, som tillsammans med vår fantastiska personal har gjort den här resan möjlig.

Välkommen till oss på Skelleftebränslen och våra nya samarbetspartners i Ö-vik, Sollefteå och Kramfors.



<< Per-Erik

Nya faktureringsrutiner

Vi inför från och med maj månad tvåveckors fakturering på alla våra dieselanläggningar. Fakturering sker per den 15:e och den 30:e varje kalendermånad.

Vi har nu också möjlighet att erbjuda autogirobetalning för de kunder som önskar detta.

Har du frågor eller funderingar, hör av dig till oss.



Nya investeringar på G!

Vi har investerat i nya logistik-, last- och optimeringsprogram. Det ger oss en helt annan överblick över vad som händer och sker i vår omfattande bilpark. Vi ökar resursutnyttjandet på ett helt annat sätt än tidigare. Bland annat får vi en mycket bättre kommunikation med alla våra bilar och chaufförer. Det ger snabbare och effektivare leveranser ut till våra kunder.

Uppgraderingarna i data- och ekonomisystemen är ett av resultaten av vår utvecklade verksamhet. En så omfattande ökning av de ekonomiska flödena i företaget kräver omfattande investeringar i ökad datakraft och bättre ekonomisystem.

Våra nya samarbetspartners

Som vi redan nämnt i "ledaren" på sidan intill kommer vi att samarbeta med två företag som redan är inarbetade på var sitt distributionsområde när det gäller leveranser av både diesel och eldningsolja.

I Ö-viksområdet heter vår partner INTEK ÖRNBRÄNSLE...



Mats Arnlund, vd.
Tel: 0660-123 50 Besöksadress:
Hästmarksvägen 3, Örnsköldsvik

INTEK ÖRNBRÄNSLE AB kommer liksom tidigare att ansvara för försäljning av bulkdiesel och eldningsolja i Ö-viksområdet, upp mot Nordmaling och inåt landet.

– För våra befintliga kunder kommer de enda synbara skillnaderna vara att våra produkter levereras med andra bilar. Vi har överlåtit transporter till Magnussons Transporter och en av våra tidigare chaufförer kommer dessutom att sköta leveranserna ut till våra kunder. Sedan kommer faktureringen att ske från Skelleftebränslen som har erhållit försäljningsrätten från Statoil, men i

övrigt fungerar allt som förr, förklarar vd Mats Arnlund.

– Örnbränsle har funnits här i Ö-viksområdet ända sedan 1987 med inriktning på försäljning och distribution av diesel, eldningsoljor och smörjmedel. 2005 köpte jag företaget, och utökade det med industriprodukter som Fronius svetsmaskiner, NST tillsatsmaterial, Gelins KGK högtryckstvättar, kompressorer och även gasolprodukter. Du är alltid välkommen att besöka vår välsorterade butik som ligger vid E4:ans norra utfart, avslutar Mats Arnlund.

...och i Sollefteå-Kramforsområdet är det Magnussons Transporter som gäller.

I Sollefteå-Kramfors-området blir det alltså Magnussons Transporter som kommer att sköta försäljning av bulkdiesel och eldningsolja.

Lars-Olof Magnusson, ägaren till företaget, berättar att företaget funnits i oljebranschen sedan 1992. De senaste sju åren har man fungerat som agent och kört åt Hydro. I fortsättningen blir man nu samarbetspartner med Skelleftebränslen.

– Jag ser bara positivt på den här utvecklingen. Skelleftebränslen har ju en genuin känsla för Norrland och vill liksom vi verkligen värna om vår landsdel.

Därför känns det bra att de blir huvudansvariga för detta.

– För att kunderna ska känna sig hemma har vi bland annat övertagit en av Intek Örnbränsles chaufförer, i övrigt kommer vi att köra med våra bilar i samma omfattning som tidigare. Vi kan ju det här området på våra fem fingrar och kunderna känner ju oss sedan tidigare.

Det innebär att den som vill beställa diesel eller villaolja ringer precis som tidigare till våra kontor och gör sin beställning.



Lars-Olof Magnusson, vd.
Tel: 0623-109 10 Besöksadress:
Näsäkersvägen 60, Ramsle

Bättre övervakning och överblick

Nu har vi även genomfört omfattande uppgraderingar i vårt anläggningsnät och övervakningssystem. Numera har vi on-line-övervakning av våra anläggningar runt om i Norrland. Vi inför också inom kort ett tvåkortssystem, med både personkort och fordonskort. Det förbättrar säkerheten för både dig som kund och för oss. Tvåkortssystemet ger dig via inloggning möjlighet att i realtid följa köpen av drivmedel.





Vår unika bredd värdefull för dig som kund!

Det finns många anledningar att anlita oss som leverantör. Vår bredd gör att en stor del av våra kunder har anledning att vända sig till oss på flera sätt. Här har du en kort presentation av våra olika verksamhetsområden. Vill du veta mer i detalj, tveka inte utan ring oss så berättar vi mer.

Pellets

Våra pellets kunder har det mycket lättare än många andra. Vi kör nämligen pelletsen direkt från fabrik till slutkund – utan mellanhänder! Bekvämt, enkelt och prisvärt! En del säger att pellets blivit dyrt. Visst har priserna stigit, men andra uppvärmningsalternativ visar på ännu högre kostnadsökningar. Så egentligen har det faktiskt aldrig varit billigare än nu att elda med pellets, jämfört med de allra flesta andra alternativen.

Vi tror att den här utvecklingen fortsätter och satsar även i framtiden på att med hjälp av snabba och säkra leveranser förse våra kunder från Sundsvall till Kiruna med högklassig pellets.

Anläggningar

Här kan vi verkligen tala om bredd. Med ett 70-tal anläggningar för diesel och åtta AddBlue-anläggningar är vi klart störst i Norrland. Ett vältrimmat logistik- och distributionsflöde gör att vi både kan erbjuda hög tillgänglighet och hög servicegrad. Att det uppskattas av våra kunder får vi dagligen bevis på.

De nya övervaknings- och kortsystemen underlättar både för våra kunder och för oss. Och stärker oss inför den framtida omstruktureringen i branschen.

Egen service

Det breda anläggningsnätet gör också att vi måste utveckla vår service. Vi vill inte att servicen sköts av andra. Då hamnar saker och ting lätt mellan stolarna. Vi tycker det är viktigt att vi själva har kontrollen över denna viktiga funktion. Därför anställer vi nu ytterligare en servicetekniker i Norrbotten, som tillsammans med vår övriga servicepersonal ska se till att alla våra anläggningar fungerar dygnet om, året runt.

Att anläggningar ibland trasslar är ofrånkomligt, men då känns det skönt att vi själva har resurser och kunskap att sätta in för att åtgärda uppkomna brister på ett snabbt, kostnadseffektivt och smidigt sätt. Vår servicepersonal kan våra anläggningar utan och innan, och kan därför genomföra snabb och effektiv service. Därför kan du vara lugn, våra serviceanläggningar har en mycket hög tillgänglighet och fungerar i princip klanderfritt.

Gas, gasol och smörjmedel

Hos våra butiker i Skellefteå och Umeå, samt på Rönnkärsverken och i Aitik finns hämtlager för gas, gasol, smörjmedel, kemikalier, kylmedia och mycket annat.

Du som redan nyttjar denna service har redan insett fördelarna med hämtlager och den service du får där. Och till dig som inte ännu provat detta säger vi, välkommen även du!

Energi på väg!



Skelleftebränslen AB
Metallvägen 9
931 36 Skellefteå

Telefon: 0910-375 77
Biopellets: 0910-170 95
Telefax: 0910-123 43

www.skellefteabranslen.se • info@skellefteabranslen.se

Umeåbränslen
Kontaktvägen 14
901 33 Umeå

Telefon: 090-14 50 23
Telefon: 090-77 77 17
Telefax: 090-71 37 00

www.skellefteabranslen.se • info@skellefteabranslen.se